Via Giuseppe Adami, 5
37124 Verona
Mobile: **+39 347 6800680**
E.mail: **domenico.clementi@gmail.com**

Domenico Clementi

CV aggiornato – Febbraio 2021

Dati personali

Data di nascita: **10 Novembre 1969** Luogo di nascita: **Verona** Stato civile: **Celibe** (Convivente)

Summary

Direttore Commerciale settore ICT, con un forte track record di successo nelle vendite ed efficace collaborazione in team interfunzionali e con partner esterni.
Grande esperienza nella leadership di team responsabili della vendita di soluzioni IT complesse per aziende industriali. Fortemente determinato nel raggiungimento degli obiettivi. Predisposizione al problem solving e capacità di assumere rischi e responsabilità. Flessibile nel lavoro di team e grado di supportare la squadra e prendere l'iniziativa quando necessario, per garantire il successo dell'iniziativa.
Principali attività svolte:

- Rapporto con clienti a tutti i livelli fino a CEO
- Predisposizione/condivisione budget ordinato, ricavi e margini
- Definizione strategia di approccio al mercato / definizione nuovo offering / proposta e gestione partnership
- Coordinamento Team di 3 Account Manager / riunioni periodiche di avanzamento risultati
- Presentazione azienda a convegni, eventi marketing e networking
- Coordinamento e governo bid team composti da Sales, PreSales, Delivery Unit
- Gestione eventuali reclami cliente in allineamento con ufficio legale

Esperienze professionali

Gennaio 2015 – oggi **Direttore Commerciale Mercato Fashion Retail GDO** (2017) Engineering

Responsabile business development, coordinamento e gestione Clienti mercato Fashion, Luxury e GDO.
3 persone a riporto diretto e 1 indiretto.

Budget 2020:	19.000.000	Risultato 2020:	21.000.000	(110%)
Budget 2019:	26.000.000	Risultato 2019:	25.000.000	(96%)
Budget 2018:	18.500.000	Risultato 2018:	23.800.000	(129%)

Febbraio 2013 – 2017 **Responsabile Commerciale Nord-Est** Engineering Vicenza

Responsabile business development, coordinamento e gestione Clienti mercato Industria nell'area geografica Nord Est. Due persone a riporto.

Budget 2013:	8.000.000	Risultato 2013:	8.200.000	(102%)
Budget 2014:	13.000.000	Risultato 2014:	12.100.000	(92%)
Budget 2015:	12.000.000	Risultato 2015:	12.500.000	(104%)
Budget 2016:	15.000.000	Risultato 2016:	15.500.000	(103%)
Budget 2017:	8.000.000	Risultato 2013:	8.200.000	(102%)

Luglio 2012 – Gennaio 2013 **Head of Large & Major Account North** T-Systems Vicenza

- **Head of Large & Major Account North and Banks & Insurances Market**
  Responsabile business development, coordinamento e gestione di 7 Account Manager (2 Banks & Finance + 5 Industria) e gestione in prima persona di Autogrill, De Agostini, Ferrero, Impregilo.

Maggio 2012 – Gennaio 2013 **Head of Bank and Finance Market** T-Systems Vicenza/Milano

- **Head of Banks & Insurances Market**
  Responsabile business development, coordinamento e gestione di due Account Manager che operano nel mercato Bank & Finance (alcuni clienti: Intesa San Paolo, Banco Popolare di Sondrio, Cariparma).

Aprile 2007 – Maggio 2012 **Account Manager MRD** Capgemini Verona/Milano

Dichiaro di aver preso completa visione dell'informativa ai sensi dell'art. 13 del Regolamento generale europeo sulla protezione dei dati (Regolamento UE 2016/679) e di acconsentire al trattamento dei miei dati personali, anche sensibili, nei limiti e per le finalità precisati nell'informativa

Via Giuseppe Adami, 5
37124 Verona
Mobile: **+39 347 6800680**
E.mail: **domenico.clementi@gmail.com**

Domenico Clementi

CV aggiornato – Febbraio 2021

- **Account Manager Mercato Manufacturing, Retail & Distribution**
  Business development, come Principal Consultant, nell'ambito della Business Unit Manufacturing, Retail & Distribution. Area geografica Nord-Est 'allargata' (estensione a Emilia Romagna, Toscana, Marche).

Budget 2008:	2.000.000 €	Risultato 2008:	2.150.000 €	(107%)
Budget 2009:	2.800.000 €	Risultato 2009:	4.450.000 €	(156%)
Budget 2010:	3.700.000 €	Risultato 2010:	3.594.000 €	(97%)
Budget 2011:	4.000.000 €	Risultato 2011:	7.194.000 €	(180%)

Gennaio 2005 – Aprile 2007 **Responsabile Commerciale Nord-Est** Atos Origin Verona/Milano

- **Responsabile della struttura commerciale Industrial&Commerce Area Nord-Est**
  Responsabile business development, coordinamento e gestione di tre Account Manager divisi sui diversi mercati verticali (Consumer Product Goods, Retail, Fashion, Discrete Manufacturing, Durable Consumer Goods Process, Pharma).

Aprile 2001 – Febbraio 2005 **SAP R/3 Project Manager** Atos Origin S.p.A. Milano

- **Favini Group** (Aprile 2002 – Febbraio 2005) - Valore progetto: 4.000.000 €
  Project Manager SAP (2 plant in Italia e 2 in Olanda): FI, AA, CO, MM, SD, PP, PP-PI, QM, WF. Progetto Live con rispetto di tempi e budget e piena soddisfazione del Cliente.
- **Vimar S.p.A.** (Marzo 2003 – Febbraio 2005) - Valore progetto: 500.000 €
  Responsabilità Progetti 'Continuous improvement' SAP. Rispetto di tempi e budget e soddisfazione del Cliente.
- **Lucchini S.p.A.** (Settembre 2001 – Febbraio 2002) - Valore progetto: 250.000 €
  Responsabilità Business Blueprint dei moduli SAP: FI, CO, MM, SD, PP, PP-PI, QM per lo stabilimento di Lovere della Lucchini S.p.A. Rispetto di tempi e budget.
- **Fedrigoni Group** (Aprile 2001 – Settembre 2001) - Valore progetto: 50.000 €
  Responsabilità del Progetto di implementazione della Pianificazione MRP per le filiali estere.
  Progetto Live con rispetto di tempi e budget e altissimo livello di soddisfazione del Cliente.

Luglio 1999 – Settembre 2001 **SAP R/3 Project Leader** Atos Origin S.p.A. Milano

- **Vimar S.r.l.** (Marzo 2000 – Settembre 2001)
- **Roche Diagnostics** (Giugno 2000 – Settembre 2000)
- **Kemia Tau S.a.s.** (Luglio 1999 – Marzo 2000) – Valore progetto 500.000.000 Lire

Febbraio 1998 – Luglio 1999 **SAP R/3 Senior Consultant** Origin Italia S.r.l. Milano

- **Gruppo Campari** (Aprile 1999 – Luglio 1999)
- **Alessi S.p.A.** (Aprile 1999 – Luglio 1999)
- **Saint Gobain - Balzaretti Modigliani S.p.A.** (Febbraio 1998-Marzo 1999)

Febbraio 1997 – Febbraio 1998 **SAP R/3 Consultant** Origin Italia S.r.l. Milano

- **Academy - MIP Politecnico di Milano** (Marzo 1998): Docente Corso SAP R/3
- **Antibioticos Italia S.p.A. - Carlo Erba Reagenti** (Febbraio 1997 – Febbraio 1998)

Formazione aziendale

2005 **Atos Origin GOLD Program** – Atos Origin University – Glasgow Caledonian Univeristy
2000 **Performance Coaching** – Dott.Marco Tiburzio
1999 Metodologia GAIN per il **Business Process Reengineering**
1999 **Effective Communication** – La bottega del Futuro
1999 Corsi di **Supply Chain Management** (Evoluzione della Logistica Industriale)

Istruzione

2006 **Postgraduate Certificate in Leadership Capability**. Glasgow Caledonian Univeristy
2001 **Certificazione APICS-CPIM** (Production and Inventory Management)
1999 **Corso di perfezionamento post-laurea in Logistica Distributiva.** Università di Verona

Dichiaro di aver preso completa visione dell'informativa ai sensi dell'art. 13 del Regolamento generale europeo sulla protezione dei dati (Regolamento UE 2016/679) e di acconsentire al trattamento dei miei dati personali, anche sensibili, nei limiti e per le finalità precisati nell'informativa

Via Giuseppe Adami, 5
37124 Verona
Mobile: **+39 347 6800680**
E.mail: **domenico.clementi@gmail.com**

Domenico Clementi

CV aggiornato – Febbraio 2021

1997 **Esame di stato per l'abilitazione alla professione di Ingegnere**. Politecnico di Milano
1996 **Laurea in Ingegneria Gestionale** (indirizzo Economico-Gestionale). Politecnico di Milano
1987 **Maturità scientifica.** Liceo Scientifico Statale Girolamo Fracastoro, Verona

Lingue straniere

Inglese: conoscenza molto buona della lingua scritta e parlata; TOEFL nel 1995 (570); soggiorni studio in Gran Bretagna (estate 1986), Stati Uniti (estate 1987, estate 1992, inverno 1996), Australia (inverno1995).

Interessi extra-professionali

Sport: Tennis (classifica FIT: 4.1), Brevetto PADI Advanced Open Water Diver

Dichiaro di aver preso completa visione dell'informativa ai sensi dell'art. 13 del Regolamento generale europeo sulla protezione dei dati (Regolamento UE 2016/679) e di acconsentire al trattamento dei miei dati personali, anche sensibili, nei limiti e per le finalità precisati nell'informativa